

起

協議会

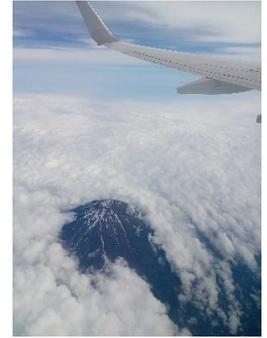
News. Vol. 255

6月号

特定非営利活動法人
さいたま起業家協議会発行
令和5年6月10日

巻頭言 山口 恵美子

There is always light
behind the clouds.
(雲の上はいつも晴れ)



ルイーザ・メイ・オルコット

What's new 最近の活動

■5月23日(火) 第2回経営計画立案塾が開催されました。

Topics 「令和4年の刑法犯認知件数の内訳」

株式会社 ケイプロ 木戸 良樹

警察庁から令和4年(2022年)の刑法犯認知件数が、平成14年以降20年ぶりに増加したと発表された。しかし、住宅を対象とした侵入盗は前年を下回っていた。それでは、何が要因で増加をもたらしたのか?

重要犯罪および重要窃盗の罪種でみると、前年比減少したのは、侵入盗住宅対象(-9.2%)・殺人(-2.4%)・侵入盗(-1.8%)のみで、大きく増加したのが、ひったくり(+31.6%)・強制性交(+19.2%)・自動車盗(+10.7%)・強制わいせつ(+9.9%)と続く。前年比33,227件の増加のうち、主な原因は街頭犯罪の自転車盗が22,306件増と67.1%を占めた。

また、特殊詐欺が17,520件と9.1%を占め、前年比3,022件増で20.8%も増えている。もう少し細かく見ると、自転車盗は、令和4年と令和2年がほぼ同等数の数字であり、令和3年はコロナ過の影響で出歩く人が少なかったのが要因であり、元に戻ったに過ぎない。気を付けなければならないのが、特殊詐欺であり、平成29年に18,212件をピーク後に減少に転じたが、令和3年から再び増加傾向にあるため特に注意が必要である。

	総犯罪総数			侵入盗住宅対象		
	2022年	2021年	増減率	2022年	2021年	増減率
総数	601,331	568,104	5.8	15,692	17,283	-9.2
東京都	78,475	75,288	4.2	869	903	-3.8
埼玉県	41,983	40,166	4.5	1,339	1,461	-8.4
千葉県	32,728	32,638	0.3	1,233	1,354	-8.9
神奈川県	36,575	33,252	10.0	941	1,114	-15.5

Schedule 今後の活動予定 (詳しくはこちら → <https://saitama-kk.org/event/>)

- 6月17日(土) 18:00~ 例会
- 7月22日(土) 18:00~ 例会

◆賛助会員

埼玉りそな銀行、武蔵野銀行浦和支店、埼玉縣信用金庫、有限責任監査法人トーマツさいたま事務所、株式会社Mio

〒338-0001 さいたま市中央区上落合5-17-1 S-4タワー

TEL 090-1897-7442 FAX 048-611-9991 E-mail info@saitama-kk.org

特定非営利活動法人 さいたま起業家協議会 理事長 横井博之 編集 事務局 URL <http://www.saitama-kk.org/>

さいたま起業家協議会 イベントのご案内

さいたま起業家協議会では、下記の日程・講演内容で、起業講座・例会などを開催する予定です。皆様、奮ってご参加ください。資料等の準備のため、参加をご希望の方は、さいたま起業家協議会ホームページ（イベントページ）よりお申し込みください。<https://saitama-kk.org/event/>

さいたま起業家協議会 6月例会

『起業コラムディスカッション例会』

テーマ：埼玉で起業することの意義を再確認し、今後活かそう

日時：6月17日（土）18時～19時30分

会場：新都心ビジネス交流プラザ4階会議室

内容：さいたま起業家協議会のホームページに掲載されている「起業コラム」からテーマを選び、ディスカッションします。

※今回は2019年1月24日投稿の佐原雅史さんのコラム

[埼玉で起業・創業する4つのメリット | さいたま起業家協議会 \(saitama-kk.org\)](#)

①コラムの内容

②どのようなスタートアップ支援が必要か

③雇用についても考えてみましょう

皆様のご参加をお待ちしております。



さいたま起業家協議会 7月例会

『ワンペーパー活動シェア』

日時：7月22日（土）18時～19時30分

会場：新都心ビジネス交流プラザ4階会議室

内容：『ワンペーパー活動シェア』とは、会員が一人ずつ直近の活動を発表することによってお互いのビジネスに役立つ気づきや刺激を得ようというものです。具体的には共通の3つのトピックについてパワーポイント1枚（フォーマットに記入）を作成の上、5分以内の発表を行います。

発表内容

① 今、最も力を入れている活動（新規開拓や新商品サービスの企画など）

② 直近で嬉しかった成果（顧客獲得やお客様の声等、できれば数字の達成以外が良い）

③ 最近感じた気づき、教訓（営業では話すな、お客は追うな、やっぱり嘘はバレる等）

会員情報（近況・今後の予定など） 5月末時点の情報

菅沼大樹さん（株式会社ウェブリク）

：第1回協議会ゴルフ部を大宮国際カントリークラブで行いました。次回は7/2に予定しています。

会員情報募集中！

皆さんの近況や今後の予定などお寄せください。例会案内の出欠システムに記入する際、コメント欄に【近況】として1行程度書いていただければ協議会ニュースに掲載いたします。（上記参照）