

# 起

## 協議会

News. Vol. 258

# 9月号

特定非営利活動法人  
さいたま起業家協議会発行  
令和5年9月10日

巻頭言 峯岸 孝浩

他人と違うことが、  
その人間の武器になる。

マイケル・ポーター



## What's new 最近の活動

■起業コラムのアップ情報（7月15日投稿・株式会社ICST 横井博之さん）

[なぜ循環が必要で面白く意義があるのか？ | さいたま起業家協議会 \(saitama-kk.org\)](https://saitama-kk.org)

■8月19日（土）11月開催予定のビジネス交流会実行委員会キックオフミーティングが開催されました。15名の実行委員が知恵を出し合い、全力で準備しています。

■8月19日（土）執行委員会が開かれました。

■8月19日（土）例会が開催されました。

今回は暑気払いとして18名が参加。  
久しぶりの宴に参加者の笑顔があふれ  
楽しいひとときを過ごして、明日への  
活力をチャージしたようです。 例会写真→



■8月21日（月）第5回経営計画立案塾が開催されました。

## Topics 「サイバー保険」

ファイナンシャル・プランナー 木元広之

近年、企業を狙ったサイバー攻撃が増えつつあります。中小企業であっても例外ではありません。大手企業を狙うために、まずは取引先の中小企業から攻めるといふ攻撃手法も頻発しています。サイバー攻撃を受けた場合に怖いのは、自社の損害のみならず、被害が拡散して取引先に莫大な損害を与えてしまうかもしれないリスクです。そのようなリスクに備える保険がサイバー保険です。

サイバー保険で補償できるものとしては、

- ①情報漏洩や取引先の業務を阻害してしまった場合などの損害賠償金
  - ②原因調査や広告などの事故対応費用
  - ③営業休止してしまったことにより生じた利益損害
- などがあります。

まずはサイバー攻撃をブロックする対策が必要ですが、いざ攻撃を受けてしまった場合の対策も必要です。



## Schedule 今後の活動予定 （詳しくはこちら → <https://saitama-kk.org/event/> ）

- 9月16日（土）18：00～ 例会
- 10月23日（月）18：30～ 例会
- 11月18日（土）14：00～ ビジネス交流会

### ◆賛助会員

埼玉りそな銀行、武蔵野銀行浦和支店、埼玉縣信用金庫、有限責任監査法人トーマツさいたま事務所、株式会社Mio

〒338-0001 さいたま市中央区上落合5-17-1 S-4タワー

TEL 090-1897-7442 FAX 048-611-9991 E-mail [info@saitama-kk.org](mailto:info@saitama-kk.org)

特定非営利活動法人 さいたま起業家協議会 理事長 横井博之 編集 事務局 URL <http://www.saitama-kk.org/>

# さいたま起業家協議会 イベントのご案内

さいたま起業家協議会では、下記の日程・講演内容で、起業講座・例会などを開催する予定です。皆様、奮ってご参加ください。資料等の準備のため、参加をご希望の方は、さいたま起業家協議会ホームページ（イベントページ）よりお申し込みください。<https://saitama-kk.org/event/>

## さいたま起業家協議会 9月例会

### 『起業コラムディスカッション例会』

テーマ：ChatGPTの活用と今後の展開

日時：9月16日（土）18時～19時30分

会場：新都心ビジネス交流プラザ4階会議室

内容：さいたま起業家協議会のホームページに掲載されている「起業コラム」からテーマを選び、ディスカッションします。

※今回は2023年3月23日投稿の菅沼大樹さんのコラム

[ChatGPTがもたらすサイバーセキュリティの脅威 | さいたま起業家協議会 \(saitama-kk.org\)](https://saitama-kk.org)

前半のセミナーではChatGPTとは？から始まり、何が凄いか？を実演しながら解説します。

後半のグループディスカッションでは、ChatGPTを使った新たなビジネスのアイデアをグループごとに発表いただきます。

1. ChatGPTをどのように自身の事業に活かせるか？
2. ChatGPTを活用したビジネスとは？（アイデアレベル）

皆様のご参加をお待ちしております。



## さいたま起業家協議会 10月例会

### 『ワンペーパー活動シェア』

日時：10月23日（月）18時30分～20時

会場：新都心ビジネス交流プラザ4階会議室

内容：『ワンペーパー活動シェア』とは、会員が一人ずつ直近の活動を発表することによってお互いのビジネスに役立つ気づきや刺激を得ようというものです。具体的には共通の3つのトピックについてパワーポイント1枚（フォーマットに記入）を作成の上、5分以内の発表を行います。

発表内容

- ① 今、最も力を入れている活動（新規開拓や新商品サービスの企画など）
- ② 直近で嬉しかった成果（顧客獲得やお客様の声等、できれば数字の達成以外が良い）
- ③ 最近感じた気づき、教訓（営業では話すな、お客は追うな、やっぱり嘘はバレる等）

## 会員情報（近況・今後の予定など） 8月末時点の情報

横井博之さん（株式会社ICST）

：出版会社 MEDICA書房を7月19日に設立いたしました。

### 会員情報募集中！

皆さんの近況や今後の予定などお寄せください。例会案内の出欠システムに記入する際、コメント欄に【近況】として1行程度書いていただければ協議会ニュースに掲載いたします。（上記参照）