

起

協議会

News. Vol. 269

8月号

特定非営利活動法人
さいたま起業家協議会発行
令和6年8月10日

巻頭言 山口 恵美子

「熱意なき人は描ける餅の如し。」

松下幸之助『道をひらく』「引きつける」より



What's new 最近の活動

■起業コラムのアップ情報（6月29日投稿・行政書士大森法務事務所 大森靖之さん）

[契約書へのサインを急かされた時の対処法 | さいたま起業家協議会 \(saitama-kk.org\)](#)

■7月19日（金）理事会が開かれました。

■7月19日（金）例会が開催されました。

『新規顧客開拓について』講師 菅沼大樹氏

『ビジネス本音トーク』参加者による3分間スピーチ

■7月30日（火）第4回経営計画立案塾が開催されました。

例会写真⇒



Topics 「新規事業の作り方-エフェクチュエーション-」

株式会社キョーリク 代表取締役 原田 勲

エフェクチュエーション（以下、本理論）とは、優れた起業家に共通する意思決定プロセスや思考を体系化した理論です。

経営学者サラス・サラスバシー氏の研究によると、優れた起業家の89%が本理論を実践し、5つの基本原則を駆使して不確実性の高い環境下でも成功を収めています。

5つの基本原則

- 1.バード・イン・ハンド原則: 自分の持つ手元の資源（知識、スキル、人脈など）を最大限に活用します。
- 2.アフォダブル・ロス原則: 損失の許容程度を決定し、その範囲内で行動を取ります。
- 3.レモネード原則: 予期せぬ出来事や困難をポジティブに捉え、チャンスに変える能力を持つことです。
- 4.クレイジーキルト原則: 他者と協力し、パートナーシップを築いて進めます。
- 5.パイロット・イン・プレーン原則: 自分がコントロールできる要素に焦点を当て、未来を自ら創造する姿勢を持ちます。

本理論は、スタートアップや新規事業の立ち上げの他、企業のイノベーションや変革にも応用できる柔軟なフレームワークです。計画通りにいかぬ現実を前提とし、柔軟かつ積極的な行動を奨励しています。本理論の学びと実践により、不確実性の高い現代でも持続的な成長と成功を追求できるでしょう。

参考文献 サラス・サラスバシー著『エフェクチュエーション：市場創造の実効理論』



Schedule 今後の活動予定（詳しくはこちら → <https://saitama-kk.org/event/>）

■8月17日（土）18：00～ 暑気払い

■9月20日（金）18：30～ 例会

◆賛助会員

埼玉りそな銀行、武蔵野銀行浦和支店、埼玉縣信用金庫、有限責任監査法人トーマツさいたま事務所、株式会社Mio

〒338-0001 さいたま市中央区上落合5-17-1 S-4タワー

TEL 090-1897-7442 FAX 048-611-9991 E-mail info@saitama-kk.org

特定非営利活動法人 さいたま起業家協議会 理事長 横井博之 編集 事務局 URL <http://www.saitama-kk.org/>

さいたま起業家協議会 イベントのご案内

さいたま起業家協議会では、下記の日程・講演内容で、起業講座・例会などを開催する予定です。皆様、奮ってご参加ください。資料等の準備のため、参加をご希望の方は、さいたま起業家協議会ホームページ（イベントページ）よりお申し込みください。 <https://saitama-kk.org/event/>

さいたま起業家協議会 8月例会

『暑気払い』

日 時：8月17日（土）18時～20時

場 所：鍛冶屋文蔵 さいたま新都心店

住 所：さいたま市中央区新都心10番地けやきひろば1階

会 費：4,500円

内 容：夏の特別コース 4,500円≪2時間飲み放題付き＋料理8品≫

<https://r.gnavi.co.jp/g135723/>



さいたま起業家協議会 9月例会

日 時：9月20日（金）18時30分～
（詳細は改めてご案内いたします）

会員情報（近況・今後の予定など） 6月末時点の情報

菅沼大樹さん（株式会社ウェブリク）

：コロスケ（黒猫）がメイちゃん（三毛猫）と喧嘩してクローゼットに引き籠もるようになって困っています。

峯岸孝浩さん（武蔵浦和法律事務所）

：診断士養成課程の3回目の実習が終わりました。残り2回です。

会員情報募集中！

皆さんの近況や今後の予定などお寄せください。例会案内の出欠システムに記入する際、コメント欄に【近況】として1行程度書いていただければ協議会ニュースに掲載いたします。（上記参照）