

起

協議会

News. Vol. 279

6月号

特定非営利活動法人
さいたま起業家協議会発行
令和7年6月10日

巻頭言 静谷 雅人

堅しと日はずや、磨すれども磷せず

(かたしといはずや、ますれどもりんせず)

本当に堅いものはいくら磨いても薄くはならない。言い換えれば、真の志を持っている者はどんな抵抗障害にあってもその志は薄くならない。

【出典】論語：陽貨第十七・七 より
解釈は、雑誌：致知2025年5月号より

What's new 最近の活動

■5月17日(土) 理事会が開かれました。
同日、総会が開催されすべての議案が承認されました。
続いて『つながるサロン』では、横井理事長および担当役員による事業方針発表が行われました。
「起業支援士」「つながるサロン」「経営計画立案塾」「外部活動：行政との連携」「外部向けイベント」「会員主催セミナー普及」「会員同士の親睦」などを通じて、さいたま起業家協議会は**起業家プラットフォーム**となり参画して有益なものとして参ります！
(詳しくは裏面にて)

Topics 「フリーランスに仕事を発注するなら知っておきたいこと」 ～新しい法律と契約書面の大切さ～ 行政書士大森法務事務所 大森 靖之

2024年11月～「フリーランス法(正式名称：特定受託事業者に係る取引の適正化等に関する法律)」という新しい法律が施行されました。「フリーランス(特定受託事業者)」とは、簡単に言えば、会社に入っていないが、仕事を頼まれて働く人たちのこと。デザイナーさんやライターさんなどが代表的です。この法律によって、フリーランスに対して仕事を発注する側(特定委託事業者)に守るべきルールができました。

まず、口約束ではなく「書いて残す」ことが必要です。
書面の体裁によらず、電磁的方法(PDF、メール、SNSのメッセージ)でもいいので、「どんな仕事を頼むか、報酬はいくらか」などをきちんと書いて相手に渡しましょう。



次に、報酬の支払いは「納品から60日以内」にしないとイケません。なお、「納品」とは、成果物を受け取った日のことです(「検収完了」ではありません！)。

そして、発注する側から一方的にキャンセルしたり、報酬を減らしたりするのは基本的にダメ。どうしても変更したいときは、相手と誠意をもって話し合い、きちんと決めることが大切です。

双方、納得感のある取引を行うためにも、契約書面が重要となります。詳しくは、公正取引委員会の「フリーランス法特設サイト」などをご参照ください。

Schedule 今後の活動予定 (詳しくはこちら → <https://saitama-kk.org/event/>)

- 6月21日(土) 18:00～ つながるサロン
- 7月18日(金) 18:30～ つながるサロン

◆賛助会員

埼玉りそな銀行、武蔵野銀行浦和支店、埼玉縣信用金庫、有限責任監査法人トーマツさいたま事務所、株式会社Mio

〒338-0001 さいたま市中央区上落合5-17-1 S-4タワー

TEL 090-1897-7442 FAX 048-611-9991 E-mail info@saitama-kk.org

特定非営利活動法人 さいたま起業家協議会 理事長 横井博之 編集 事務局 URL <http://www.saitama-kk.org/>

さいたま起業家協議会 イベントのご案内

さいたま起業家協議会では、下記の日程・内容で、『つながるサロン』などを開催する予定です。皆様、奮ってご参加ください。資料等の準備のため、参加をご希望の方は、さいたま起業家協議会ホームページ（イベントページ）よりお申し込みください。<https://saitama-kk.org/event/>

さいたま起業家協議会 6月つながるサロン

日時：6月21日（土）18時00分～

内容：

「つながるサロン」は会員自身の現状など報告から始まり相互の関係性をより深めてビジネスチャンスを広げるとともに「会員同士、オブザーバーの方々や賛助会員の方々との議論を通じて気付きや学びを得る場所＝起業家サロンのなもの」として開催するものです。皆様のご参加をお待ちしております。

2025年度事業方針

【相互起業家循環支援構想】

- ①『育成』・・・将来の起業家を生み出すため起業家教育活動
- ②『起業』・・・起業しやすい地域環境作り
- ③『成長』・・・起業家が「企業経営者」に成長するための基盤作り
- ④『集積』・・・県外起業家が埼玉県に集まるような集積基盤作り
- ⑤『相互起業家支援』・・・時代を先取りした新たなビジネスモデルを持つ起業家と先輩起業家が情報共有することで相互に起業支援できる環境を作る。

【相互起業家循環支援ポリシー】

- 「相互起業家循環支援」を元に既存会員と見込会員（オブザーバー）との間の情報交換を図り既存会員と見込会員（オブザーバー）との相互ネットワーク構築と当会会員の学びと親睦の場を充実し「つながるサロン」を中心とした起業家相互間の連携を更に深め、経営経験者による知見の共有などを通じて世界情勢と経済情勢の急激な変化に耐えられる企業への成長をサポートする「起業家プラットフォーム」としての場を提供する。
- 各事業ごとに担当役員と企画委員長を設定し、事業運営に負担が無いように分散するとともに、会員各位の参画意識を高めることを主眼とする。
- 年1回の「オープン・ビジネス講演会」は会員が企画運営することで外部金融機関及び賛助会員及び行政各支援機関との連携により収益性の高い事業とし、外部へ協議会の存在を知らしめる企画とする。

会員情報（近況・今後の予定など） 5月末時点の情報

【新入会】落合陽子さん（PROTON）助産師

：助産師チームによる産後ワンストップ復職サポートサービスの提供

菅沼大樹さん（株式会社ウェブリク）

：ゴルフ部ラウンド情報：6/18（水）鴻巣カントリークラブ

豊田明さん（豊田明行政書士事務所）

：つながるサロンがある前日に池袋の事務所を契約予定です。

峯岸孝浩さん（武蔵浦和法律事務所）

：中小企業診断士に登録しました。「経営と法務をつなぐ弁護士」として起業家を応援します。